



«Im vertrauensvollen
Miteinander erzielen
wir die besten
Ergebnisse.»

Area Sales Manager International. (m/w/d)

Handling. Containment. Dosiertechnik.

Lösungen für die Pharma- und Chemieindustrie

Vom Dreiländereck (D/CH/F) aus bauen wir unsere weltweit anerkannte Führungsposition in der Entwicklung und Herstellung von zukunftsweisenden Produkten für die Pharma-, Chemie-, Kosmetik- und Lebensmittelindustrie dank hochmotivierter Mitarbeiter und einer einzigartigen Unternehmenskultur kontinuierlich aus. Spielen Sie eine verantwortungsvolle Rolle dabei.

Persönliche Beziehungen aufbauen

Außer auf der Betreuung der gut etablierten DACH-Region wird Ihr Fokus vor allem auf dem proaktiven Ausbau der Vertriebsaktivitäten in der EMEA-Region liegen. Mit Ihrer mehrjährigen Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb sind Sie in der Lage, sich schnell als Lösungsanbieter für die dort ansässigen Endkunden in Zusammenarbeit mit OEMs und Handelsvertretern zu etablieren.

Neue Möglichkeiten entdecken

Eigenverantwortlich führen Sie prozessspezifische Beratungsgespräche. Dank Ihrem breiten, technischen Basiswissen verstehen Sie die komplexen Anforderungen Ihrer Kunden, sowohl an die Konstruktion als auch an die Elektrotechnik oder an den Behälterbau.

Ihre Planung ist ganz auf den aktiven Ausbau der Vertriebskanäle ausgerichtet, wofür Sie eng mit Ihrem Vertriebsleiter zusammenarbeiten – der im Übrigen Ihre kompetente Unterstützung bei strategisch wichtigen Entscheidungen zu schätzen weiß.

Fachlich und sprachlich überzeugen

Voraussetzungen für Ihre erfolgreiche Zukunft bei uns sind ein technisches Studium (Mechatronik, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau o.ä.) und Erfahrungen in

der Produktions- und Verfahrenstechnik oder Branchenkenntnisse. Neben Ihrem betriebswirtschaftlichen Know-how, überzeugen Sie durch verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift.

IHRE VORTEILE BEI MÜLLER PROCESSING

- + Hervorragendes Arbeitsklima
- + Flexible Arbeitszeiten
- + Gute Entwicklungsmöglichkeiten
- + Attraktives Vergütungspaket
- + Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- + Wertschätzende Unternehmenskultur

Schritt für Schritt ans Ziel

Ausgestattet mit viel Freiraum erfüllen Sie die weltweiten Kundenwünsche an ein Familienunternehmen von internationalem Rang. In dieser attraktiven Position kommt Ihre Kommunikationsstärke ebenso zur Geltung wie Ihr unternehmerisches Denken und Ihre Durchsetzungsstärke. Eine facettenreiche Position, die ganz Ihren Vorstellungen entspricht? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Fragen zu den Details dieser Position beantwortet Ihnen unser externer Berater Peter Trappe gerne telefonisch unter **0151 61 221133** – täglich bis 22 Uhr, auch am Wochenende.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte zusammengefasst zu einem einzelnen PDF-Dokument per E-Mail an unsere Personalleiterin Sonja Krebs:

bewerbung.processing@mueller-group.com